厚生労働省委託事業

ビジネスマッチングイベントについて

開催日時：

令和5年10月27日(金)
午前10時～午後3時

会場：北見市民会館 小ホール

季節労働者は企業の資産！

参加資格は？

建設業を中心に冬期間の事業量の確保を考えている企業・個人事業主

メリットは？

- 在籍出向で年間雇用
- 業務請負で事業量確保
- 助成金活用で支出を補填
- 実績を重ねて道外進出

参加費用は？

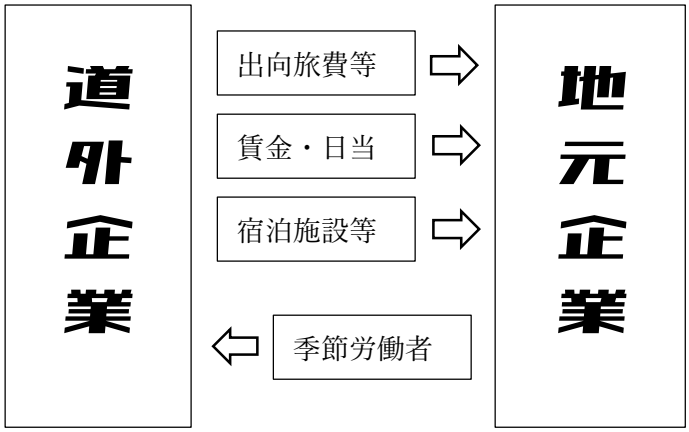
無料です。

北見地域季節労働者通年雇用促進協議会

ホームページ https://kitami-tunenkoyo.jp/
住所：北見市大通西２丁目１番地
まちきた大通ビル５階
TEL＆FAX：0157-25-1248
E-mail:kitami-tunenkoyo@drive.ocn.ne.jp

令和５年度　ビジネスマッチングイベント開催案内

令和５年１０月２７日（金）予定



建設業界では高齢化が進む一方で、若年者の職離れによる担い手不足が進んでおります。特に北海道においては１年の１／３は、積雪により、通年による業務が難しいことから、地元企業は限定的な雇用ができる季節労働者の雇用に頼っておりますが、その季節労働者も高齢化が進む一方で、若い労働力は収入が確実に安定する道外へ流出するケースも見られるなど、年々人材の確保が難しい状況となっております。

このような中、競争化が進む将来を見据えた道内企業に対し、当協議会では、冬期間も安定稼働し続ける体力をつけることが道内における建設業界の挑戦課題と考え、この事業を提案いたします。

ビジネスマッチングイベント活用事例（在籍出向・現場請負）

地元企業

【株式会社　創輝　様】
（北見市・総合建設業）

安定した年間事業量を確保するため、令和３年度からビジネスマッチングに参加。これまでに横浜市の２社と在籍出向契約を結び、従業員を出向させている。冬期間までの雇用だった季節労働者を「通年雇用助成金」を利用しながら出向させることで、会社に負担なく、貴重な人材を継続して雇用し続けられるため、年間を通じた人材活用ができるようになった。

道外企業

【小雀建設　株式会社　様】
（横浜市・総合建設業）

イベントを通じて、現場監督及び土木作業員を受け入れている。北海道からの人材は現場への適応力が高く、的確な管理・作業により現場施工を円滑に進めることが出来ている。最近では、在籍出向から関係が始まった企業に対し、現場請負をお願いするようになり、最終的にはその企業が横浜にも拠点を置くようになった事例もある。

【要返信】FAX 等で回答をお願いします

イベントに関心はおありですか	ある	御社名	ご担当者名	電話・FAX 番号 0157-25-1248
	ない			

令和５年度　ビジネスマッチングイベント開催案内

令和５年１０月２７日（金）予定

建設業界では高齢化が進む一方で、若年者の職離れによる担い手不足が進んでおります。特に北海道においては１年の１／３は、積雪により、通年による業務が難しいことから、地元企業は限定的な雇用ができる季節労働者の雇用に頼っておりますが、その季節労働者も高齢化が進む一方で、若い労働力は収入が確実に安定する道外へ流出するケースも見られるなど、年々人材の確保が難しい状況となっております。

また、道外企業においても、北海道と同様に作業員の高齢化による人材不足が問題化しており、海外からの労働力に頼らざるを得ない状況が続いているところであります。

本事業のメリットは地元企業と道外企業の労働力を「在籍出向」などにより有効活用することにより、双方が円滑に業務を進めることができることを目的に提案するものであります。

ビジネスマッチングイベント活用事例

◆地元企業

【株式会社　創輝　様】（総合建設業）

安定した年間事業量を確保するため、令和３年度からビジネスマッチングに参加。これまでに横浜市の２社と在籍出向契約を結び、従業員を出向させている。冬期間までの雇用だった季節労働者を「通年雇用助成金」を利用しながら出向させることで、会社に負担なく、貴重な人材を継続して雇用し続けられるため、年間を通じた人材活用ができるようになった。

【株式会社　北見鉄筋　様】（鉄筋工事業）

冬期間における安定した事業量の確保及び人材の流出を防ぐことを目的に、第１回目からビジネスマッチングイベントを活用。一度契約した道外企業とは良い関係が構築でき、毎年ではないが、冬期間の受注量が少なくなりそうなときに受け入れてくれるようになった。

◆道外企業

【小雀建設　株式会社　様】（横浜市・総合建設業）

イベントを通じて、土木作業員を中心に受け入れを行っている。現場での即戦力を求めるとき、北海道からの人材の評価は非常に高く、的確な作業により事業を円滑に進めることができている。最近では、在籍出向から関係が始まった企業に対し、現場請負をお願いするようになり、最終的にはその企業が横浜にも拠点を置くようになった事例もある。

【株式会社　村井工務店　様】（東京稲城市・大工（型枠）工事業）

先代から北海道に縁があり、北海道からの人材は即戦力となることからイベントを通じて在籍出向で作業員等を受け入れるようになった。最近では大型工事の受注もあり、そのような中、確かな技術や経験を持つ北海道の職人さんの戦力は非常にありがたい存在となっている。当社については職場環境を整備し、新たに個室の寮も用意するなど、公私ともにストレスを感じさせないよう受け入れ体制を充実させている。

開　催　概　要

【　日　時　】　令和５年１０月２７日（金）　１０：００～１５：００

【　会　場　】　北見市民会館　小ホール（北見市常盤町２丁目１－１０）

【 対象業種 】　●建設業（土木、建築、左官、足場、舗装、鉄筋、塗装、板金、型枠）
●林業
●製造業　その他

【参加企業数】　道外企業　　１２社程度（予定）
地元企業　　１２社程度（予定）

〇個別ブースを用意させていただき、企業が１対１で商談する方式とします。

〇商談は、完全予約制といたします。

〇商談時間については、１回３０分程度とし、予約状況により商談時間の調整をお願いすることがあります。

・「建設業法」等関係法令を遵守した商談・契約としてください。
・本イベントは、商談成立を確約するものではありません。
・会場では、（公財）産業雇用安定センターの相談ブースを設置し、商談や契約に関するアドバイスを行います。

在籍出向について地元企業からの商談希望条件（予定）

① 道外企業が地元企業に支払う人員１人当たりの賃金の目安**（実績例：商談時交渉可）**

業　種	金額（日額）
土木作業員	１８，０００円
林業作業員	１６，０００円
製造業	１２，０００円

② 旅費は道外企業が往復分の実費を支給すること　③ 宿泊施設は道外企業が用意すること（諸経費を明示）

④ **出向する従業員の引き抜きは厳禁とする**　⑤ 円滑に業務を進めるため、契約書は必ず交わすこと

※道外からの参加企業につきましては、１企業あたり上限３万円の旅費を助成いたします（イベント終了後、関係書類を添えて精算）。

イベントについてご関心のある方は、詳しい資料をお届けいたしますので、FAX でこの面をご送付願います。	企業名	ご担当者名 電話番号
備考欄（知りたいことなどをご記入ください）		

季節労働者通年雇用促進支援事業について

季節労働者

北海道・東北・北陸地方等において、積雪寒冷という気象条件により、冬期間の産業活動が著しい制約を受け、季節的な循環雇用を余儀なくされる労働者。近年減少傾向にあるものの、北海道においては現在も、建設業とその関連産業を中心に約３８，０００人を数えます。

【北海道の季節労働者の産業別就労比率】

建設業：５２.５％　サービス業：１６.２％　農林漁業：１４.０％　製造業：７.４％　運輸業：４.９％

卸売小売業：１.６％　鉱業：０.８％　その他：２.６％　（令和３年度　北海道労働局）

通年雇用促進支援事業

北海道と市町村および各地域の経済・産業団体等によって構成される北海道内４４の協議会が「厚生労働省からの委託事業」および「地域自らの取組事業」によって、季節労働者の通年雇用化を支援しています。

委　託　事　業

- セミナー開催
- 無料講習（技能講習等）による資格取得支援
- 事業所訪問
- ビジネスマッチングイベント開催　POINT

…etc.

地域自らの取組事業

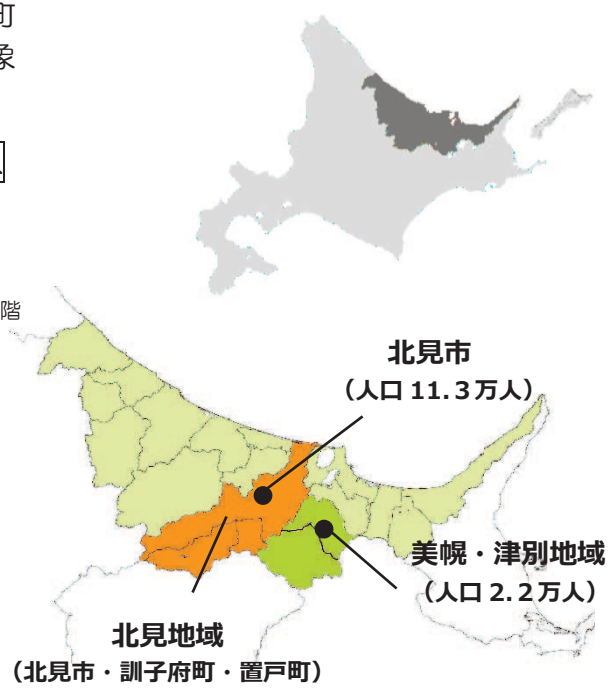
- 無料講習（特別教育等）による資格取得支援
- 運転免許等取得に係る半額助成

…etc.

〈北見地域季節労働者通年雇用促進協議会〉〈美幌・津別地域季節労働者通年雇用促進支援協議会〉

北見市・訓子府町・置戸町（北見地域）、美幌町・津別町（美幌、津別地域）の季節労働者および季節事業所を対象に、通年雇用促進支援事業を実施しております。

対象地域（２協議会）の季節労働者数：約２，３４９人



●北見地域季節労働者通年雇用促進協議会

【所　在　地】（事務所）北見市大通西２丁目１番地 まちきた大通ビル５階
【電話/FAX】０１５７－２５－１２４８
【E-Mail】kitami-tunenkoyo@drive.ocn.ne.jp
【U　R　L】https://kitami-tunenkoyo.jp/

●美幌・津別地域季節労働者通年雇用促進支援協議会

【所　在　地】美幌町字東２条北２丁目　美幌町役場経済部商工観光課内
【電　　話】０１５２－７７－６１８８
【F　A　X】０１５２－７２－４８６９
【E-Mail】bitu-tunenkoyo@polka.ocn.ne.jp
【U　R　L】http://bitu-tunenkoyo.biz-web.jp/